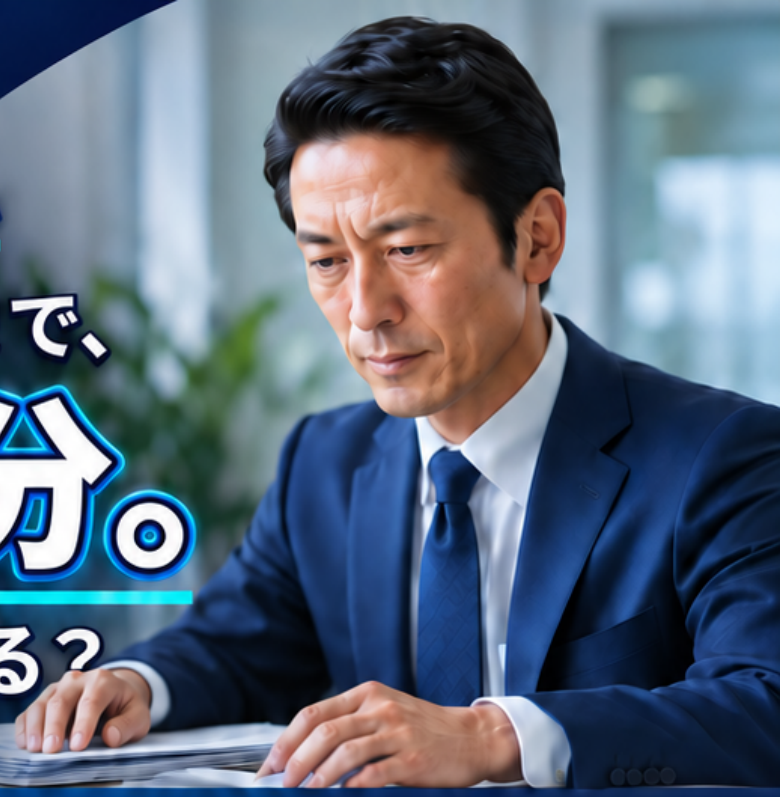
メーカー・商社の営業職向け

判断力育成プログラム

顧客への納期回答まで、
あと60分。
あなたなら、どうする？



納期・数量・仕様の調整で問われる判断を、AIが進行役となって模擬体験。
時間が進み、条件が変わり、新しい情報が届く中で、
「何を確認するか」「どう考えるか」「どう決めるか」を繰り返します。
目の前の状況に向き合い、自分で考え、判断する体験を重ね、

情報収集力 × **洞察力** × **決断力**

この3つの力を意識しながら、仕事を見る視野を広げ、判断力を育てるプログラムです。

こんな場面を模擬体験

- 急な納期や数量について、顧客から回答を求められる
- 顧客の要望と、社内の生産や在庫の事情がぶつかる
- やり取りの途中で、状況が変わる
- 仕様変更で、納期や数量との兼ね合いに迷う

まずは社員への導入前に、ご自身で体験してみませんか？

対象	経営者・役員・営業部門の管理職 人事・人材育成の責任者/担当者
内容	体験用ケース1つ（社員と同じ進め方）
所要時間の目安	20〜30分
費用	無料

無料で体験する ›

オンライン・無料

AI経営革新株式会社